Polygon Chemie AG (www.polygon.ch) ist, seit 1980, ein innovatives und erfolgreiches Handelsunternehmen mit internationalen Spezialitäten aus Europa und Übersee. Durch intensive technische Beratung verkaufen wir unsere Produkte in die Kosmetik-Reinigungsmittel-, Farben- & Lack- und Metallbearbeitungsindustrie. Im Rahmen einer Nachfolgeregelung aufgrund eines bevorstehenden Renteneintritts suchen wir eine erfahrene Persönlichkeit als

Technical Sales & Product Manager (m/w/d)

im Vertrieb von Spezialitätenchemie für **Coatings/Farben & Lacke** wie z.B.: Lack-Additive, spezielle UV-Harze und Epoxyharze/Härter für Coatings, ausgewählte Bindemittel, organische Pigmente u.v.m.

Ihre Aufgaben

- Vertrieb beratungsintensiver chemischer Spezialitäten
- Betreuung der Region Deutschland Süd, AT & CH
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Akquisition neuer Kunden
- Mitwirkung im Produktmanagement
- Einführung neuer Produkte in den Markt

Ihr Profil

- Erfahrung in Entwicklung und/oder Anwendungstechnik im Bereich Farben & Lacke
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im technischen Aussendienst
- Ausgeprägte Marktkenntnis und Abschlussstärke
- Teamplayer mit Netzwerkkompetenz
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Unser Angebot

- Technisch voll ausgestattetes Home-Office
- Kurze Entscheidungswege und hoher Gestaltungsspielraum
- Langfristige Perspektiven in einem stabilen, erfolgreichen & familiengeführten Unternehmen
- Attraktives Vergütungspaket bestehend aus Fixum, Erfolgsbeteiligung und Firmenwagen

Senden Sie bitte Ihre Bewerbung per E-Mail an florian.gitzelmann@polygon.ch.